特定商取引法に基づく表記

（カスタマー会員として FitLine ショップ（WEB ショップ）よりご注文の一般のお客様）

販売業者	株式会社 PM-Japan 代表者：髙石　博文
所在地	〒160-0023　東京都新宿区西新宿 5-11-3
連絡先	ナビダイヤル：　0570-003-023（平日 11：00～17：00） 消費者相談窓口：0120-007-050（平日 11：00～17：00）
商品等の販売価格	商品ごとに表示
送料等の付帯費用	お届け先 1 件につき、送料一律 910 円ご負担願います。
代金等の支払い時期および方法	・代引手数料（商品お届け時のお支払い）手数料 640 円が別途かかります。 ・クレジットカード（商品代金の引落日は、各カード会社に準ずる）
商品等の引き渡し時期	ご注文後、通常 4 営業日（夏季・年末年始・月末月初は多少日数がかかります）
返品特約制度有無	・商品に不都合がある場合は、当社で返品・交換時の送料を負担させていただきます。 ・商品の返品、交換は商品到着後 8 日以内にお願いいたします。 ・商品の性格上、開封又は一部ご使用になったものの返品・交換はご容赦下さい。 ・商品の破損及び誤った商品のお届け以外で、お客様のご都合による返品の場合は、返送料はお客様負担とさせていただきます。

返品についてお客様のご都合による商品の返品は、未開封に限り商品到着後 8 日以内。（返送料はお客様負担）

特定商取引に関する法律（特商法）に基づく表記事項

販売事業者名	PM-International Japan （株式会社 PM-Japan）	
事業所所在地	〒160-0023 東京都新宿区西新宿 5-11-3	
事業所営業時間	祝日を除く月 ～ 金　11:00 ～ 17:00 ※イベント開催日など、土日祝日でも営業している場合があります。詳細はお問い合せください。	
代表者氏名	代表取締役　　髙石　博文	
連絡先	TEL	0570-003-023　※ 月～金(祝日除く) 11:00 ～ 17:00
	公式 Web チャット	
製品の種類	健康食品および化粧品・茶	
特定負担（会員登録時に必要な金額）	製品購入について（以下はオンライン登録の場合です。申請書提出での登録の場合は、概要書面内の「取り扱い製品一覧」初回購入の中からお選びいただけます。） スターターキット（デモバック、登録手数料、各種書類、初回送料を含む）：3,800 円 クイックスタートセット（PS オプティマル A セット、PS オプティマル P セット）：111,400 円 チームパートナースタート（オプティマル A セット、オプティマル P セット）：20,880 円 追加できる製品：FitLine skin アクティヴァイズセラム　4,500 円　（以上内税表示） 代引き手数料：640 円（代引き発送希望者。なお口座振替およびクレジットカードによる支払いができない場合は、配送方法が代引きに変更となりますため頂戴します。）	
特定利益（ボーナス）の計算方法	ボーナス取得の条件	・毎月 100P 以上の製品を定期購入していること。 ・マネージャーになること。
	マネージャー資格とは	・下図の青い表のいずれかを達成すること。 ・自分を含めたグループポイントが 1,200P 以上。 ※ただしこの場合は、グループにマネージャー以上のタイトル保持者がいた場合は、その人のグループポイントは除外されます。 以上、いずれかの達成で獲得できます。

各種ボーナスの計算方法は以下の通りです。

※ロイヤリティーの%は青色で表記しています。
※マネージメントボーナス／トップマネージメントボーナスの%は赤色で表記しています。

直紹介（新規入会またはAS購入人数）	自己購入（追加注文＋AS）
5人以上	0P ＋ 自己AS (100P)
4人	100P ＋ 自己AS (100P)
3人	200P ＋ 自己AS (100P)
2人	300P ＋ 自己AS (100P)
1人	400P ＋ 自己AS (100P)
0人	500P ＋ 自己AS (100P)

マネージメントボーナス 当月昇格 ←→ トップマネージメントボーナス 翌月以降の昇格

マネージャーレベル	チームパートナー	220€ マネージャー (M)	350€ セールスマネージャー (SM)	550€ マーケティングマネージャー (MM)	1000€ インターナショナルマーケティングマネージャー (IMM)	2400€ ヴァイスプレジデント (VP)	4300€ エグゼクティブヴァイスプレジデント (EVP)	8600€ プレジデントチーム (P)	シルバープレジデントチーム (SP)	ゴールドプレジデントチーム (GP)	プラチナプレジデントチーム (PP)	チャンピオンリーグ (CL)
	小売収入20%	小売収入30% ※図1参照	2.500P (M) 1系以上 2%	5.000P (M) 2系以上 5%	10.000P (M) 3系以上 9%	25.000P (SM) 3系以上 12.0% (SM) 4系以上 12.5%	50.000P (MM) 3系以上 15.0% (MM) 4系以上 15.5%	100.000P (IMM) 3系以上 18.0% (IMM) 4系以上 18.5%	200.000P (VP) 3系以上 19.0% (VP) 4系以上 19.5%	400.000P (EVP) 3系以上 20.0%	600.000P (EVP) 4系以上 20.5%	1.000.000P (P) 5系以上 21.0%
1段目	-	5%	5%+2%=7%	5%+5%=10%	5%+9%=14%	5%+12%=17% 5%+12.5%=17.5%	5%+15%=20% 5%+15.5%=20.5%	5%+18%=23% 5%+18.5%=23.5%	5%+19%=24% 5%+19.5%=24.5%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%
2段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15% 3%+12.5%=15.5%	3%+15%=18% 3%+15.5%=18.5%	3%+18%=21% 3%+18.5%=21.5%	3%+19%=22% 3%+19.5%=22.5%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%
3段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15% 3%+12.5%=15.5%	3%+15%=18% 3%+15.5%=18.5%	3%+18%=21% 3%+18.5%=21.5%	3%+19%=22% 3%+19.5%=22.5%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%
4段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15% 3%+12.5%=15.5%	3%+15%=18% 3%+15.5%=18.5%	3%+18%=21% 3%+18.5%=21.5%	3%+19%=22% 3%+19.5%=22.5%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%
5段目			2%	5%	5%+9%=14%	5%+12%=17% 5%+12.5%=17.5%	5%+15%=20% 5%+15.5%=20.5%	5%+18%=23% 5%+18.5%=23.5%	5%+19%=24% 5%+19.5%=24.5%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%
6段目			2%	5%	9%	5%+12%=17% 5%+12.5%=17.5%	5%+15%=20% 5%+15.5%=20.5%	5%+18%=23% 5%+18.5%=23.5%	5%+19%=24% 5%+19.5%=24.5%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%
6段目以降			2%	5%	9%	12% 12.5%	15% 15.5%	18% 18.5%	19% 19.5%	20%	20.5%	21%
					IMM 130ユーロ	VP 222ユーロ	EVP 400ユーロ	P 500ユーロ	SP 1,000ユーロ	GP 1,000ユーロ	PP 2,000ユーロ	CL 2,000ユーロ

カーボーナス
詳細は本社までお問合せ下さい。

ロイヤリティー
1段目：5%
2〜4段目：3%
5〜6段目：5%

トップリテイラーボーナス
2,500P以上：3%
5,000P以上：5%

ファーストラインボーナス
GVの10%
ただしファーストラインの方がMになった場合は、その方に支給されます。

マネージメントボーナス／トップマネージメントボーナス
2%〜21%
※ただし、グループのタイトルホルダーが受け取るべきマネージメントボーナス(トップマネージメントボーナス)との差額になります。

1998年にドイツ・マルク（DM）はユーロに組み込まれ、1999年にドイツ・マルク（DM）はユーロへの交換が始まりました。しかし、完全に交換が終了する2002年までドイツマルク紙幣は流通しているままでした。ドイツマルクからユーロにドイツの公式通貨が変更したために、正式交換レートを使って今でもTPがボーナスとして獲得したポイントをユーロへ変換しているのです。
1 P（ポイント）=1 DEM（ドイツマルク）=0.51129 €（ユーロ）
1 €（ユーロ）=1.95583 DEM（ドイツマルク）
※各%はポイントに対して計算されます。※本表は目安です。詳細は概要書面でご確認ください。

枠内はドイツにおける平均的な収入を表しており、必ずしもこの金額をお約束するものではありません。※2021年平均ボーナスに基づく。

クーリング・オフについて

（初回製品に同梱しているクーリング・オフはがきの書き方及び手続きのご案内）

1. 初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書（会員番号が記載された書面）を受領した日のいずれか遅い方より起算して 20 日間は、書面または電磁的方法により契約を解除（クーリング・オフ）する事ができます。また、その効力は書面を発信した日（郵便消印日付）またはメール等の送信日から発生します。（送信先メールアドレス：support@pm-international.jp）クーリング・オフを行った場合、製品の引取費用は弊社が負担し、お客様は損害賠償、違約金等を請求される事はありません。また、既に製品代金が支払われている場合は、製品が弊社に到着し確認後、速やかに返金します。書面又はメール本文に「会員番号」「氏名」「住所」「電話番号」「初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書（会員番号が記載された書面）を受領した日のいずれか遅い日」「会員登録を解除の旨」を記入の上、弊社宛にご郵送またはご送信ください。尚、書面を郵送される際は簡易書留のご利用をお勧めします。

2. 上記クーリング・オフの行使を妨げるために事業者が不実の事を告げた事によりお客様が誤認し、または威迫され困惑した事によりクーリング・オフができなかった場合は、弊社からクーリング・オフできる旨の書面を受領し、その内容について口頭で説明を受けた日から起算して 20 日間はクーリング・オフができます。

1 6 0 0 0 2 3

東京都新宿区西新宿 5-11-3
株式会社 PM-Japan
カスタマーサービス　行

表

契約解除通知書
（クーリング・オフ通知書）

会員番号
氏名／住所／電話番号
○年○月○日
初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書（会員番号が記載された書面）を受領した日のいずれか遅い日

申込を撤回し、（株）PM-Japan との契約は解除します。

年　月　日

裏

第 22 条　クーリング・オフ期間経過後の製品返品および製品購入代金の返金

①ご登録後製品または会員規約のお届け（遅い方）から２1 日目 から３０日

・オプティマルセット１セット分（1 ヶ月分目安量）、開封されていても製品代金を全額返金いたします。

・登録手数料も返還されます。スターターキットを合わせてお送りください。（製品は開封済みでも結構です）

※空き箱返品が条件です。折りたたんでご送付ください。送料はご負担願います。

※クイックスタートご登録等で、オプティマルセットを２セット以上ご購入の場合は、２セット目から②の返金制度の対象となります。

詳しくは、カスタマーサービスにお問い合わせください。

②ご登録後製品または会員規約のお届け（遅い方）から 31 日目から一年以内、

またはクーリング・オフ期間後のオプティマル セット１セット分以外の製品（返品送料はご負担ください）

返品条件：会員登録後１年以内の製品で、汚れたり欠損したりしていない未開封のもの。

※法人の解約返品は原則不可となります。

※返品除外製品：第三者の購入した製品。賞味期限切れで、かつ引き渡し後 90 日以上経過した製品。

他の方に再販売し返品された製品。BA セット、アクションパックなどの季節限定キャンペーン購入製品。

これらについてはカスタマー会員規約の返品・返金規定が適用されます。

※なお特商法 40 条の 2 に規定の通り、弊社が法定利率を超えて 遅延損害金を請求することはありません。

※以下の調整金を申し受けます。新規登録に際し、直紹介者が自己都合により代引き製品の受け取りを行わず返品された場合、紹介者に 1,550 円をボーナス相殺することがあります。